

LA GACETA DEL ALQUILER

Nº 11 | Newsletter Julio 2026



¿Estás aprovechando lo que tienes a tu favor?

En el día a día de nuestra industria, es fácil quedar atrapados en lo que “sabemos que funciona”: hacer inventarios manuales, instalar equipos uno por uno, o tomar decisiones por intuición. Lo curioso es que muchas de las soluciones para simplificar todo esto ya están ahí, listas para integrarse a nuestra operación.

No se trata de cambiar la forma en que trabajas, sino de hacerte el camino más ligero. Al dejar que la automatización se encargue de hacer tu operación más fácil, el equipo recupera tiempo para lo que realmente importa. Aprovechar estas herramientas es el impulso que el negocio necesita.

Andrés Sánchez

Un adelanto de lo que verás en esta edición:

- Te hablaremos de una de las herramientas más útiles para distribuidores Xerox.
- Explicaremos por qué es tan importante el CFDI y otros aspectos legales en tu negocio.
- Conocerás los tipos de analíticas de datos y cómo los puedes utilizar en tu negocio de alquiler.
- E indagaremos en las ventajas y retos de un sistema de control de inventarios.

LA GACETA DEL ALQUILER es una publicación digital mensual en la que podrás encontrar contenido relevante para la industria de la renta de impresoras. Si quieres dejar comentarios, colaborar u obtener un espacio publicitario, por favor manda un correo a kdarza@santisoluciones.com

Robee





¿Sabías que entre el 12% y el 18% de las principales causas de fallas en equipos están relacionadas con una mala instalación?

¿Qué es Xerox Smart Start?

¿Eres un distribuidor autorizado Xerox y no sabes qué es **Xerox Smart Start**? Tal vez estás dejando pasar una herramienta diseñada para facilitarte la instalación de controladores de estos equipos. Y que puede marcar la diferencia en la experiencia de tus clientes.

Xerox Smart Start es un software que automatiza el proceso de detección, instalación y configuración de las impresoras en la red. Eliminando configuraciones manuales complejas para que puedas ponerlas en funcionamiento... en cuestión de minutos.

El 60% de las llamadas al soporte técnico de nuestra industria están relacionadas con problemas de configuración y controladores. Xerox Smart Start busca reducir estas incidencias al ofrecer un proceso mucho más intuitivo.

Básicamente esta herramienta es una victoria en términos de productividad para una empresa que renta impresoras Xerox. Sin embargo, para nuestra industria el verdadero reto no siempre es instalar el equipo, sino administrarlo después de la instalación.

Y para eso tienes a la mano herramientas como **santini**

[Artículo completo](#)

¿Por qué es tan importante el CFDI en la renta de impresoras?

Porque estás entregando bienes que no son de tu cliente, pero que van a estar en su poder durante meses. Y necesitas dejar claro quién los entrega, por qué, por cuánto tiempo, y bajo qué condiciones.

Estos son algunos aspectos legales que deberías tomar en cuenta sobre el CFDI:

- **Complemento de Carta Porte:** El Complemento Carta Porte es obligatorio desde 2022 cuando trasladas equipo por vía terrestre. Debes indicar ruta, transportista, tipo de unidad, placas, y destino final. Aunque tu negocio no sea de transporte, si tú mueves el equipo, debes emitirlo.
- **Uso correcto del CFDI:** En el arrendamiento de equipo el uso debe ser 'arrendamiento' o 'servicio de renta de equipo', no venta. Esto evita problemas en devoluciones o fin de contrato.
- **Registro del contrato o servicio asociado:** Tener el CFDI vinculado a un contrato o a una orden de servicio es clave si quieres llevar control y protección legal.
- **Vigencia del equipo y notas de mantenimiento:** Aunque no son parte del CFDI, sí son complementos vitales en tu gestión. El CFDI es la base, pero no debe ser lo único.

[Artículo completo](#)



Un CFDI mal emitido puede traerte multas, imposibilidad de deducir gastos, problemas legales si hay revisiones fiscales y reclamos por parte del cliente.



Tipos de analítica de datos y cómo puedes utilizarlos en tu operación

La analítica es el proceso de transformar datos crudos de tu operación en información estratégica para la toma de decisiones. Es decir, a través del estudio de métricas como el costo por página, la frecuencia de fallas y el rendimiento de insumos; la analítica te permite identificar patrones de rentabilidad, predecir necesidades de inventario y optimizar la gestión de tus contratos y servicios.

Para usarla a tu favor, debes saber que existen 4 tipos (niveles de madurez analítica) y así es como funcionan:

1. DESCRIPTIVA

"¿QUÉ HA OCURRIDO?"

Almacena y analiza datos históricos, con el fin de comprender el estado actual y pasado de tu negocio. Aporta una visión general de la operación y te ayuda a comprender su rendimiento en diferentes temporadas.

3. PREDICTIVA

"¿QUÉ ES PROBABLE QUE OCURRA?"

Toma como base las estadísticas obtenidas de la analítica descriptiva y diagnóstica para detectar tendencias, grupos y excepciones. Sin embargo, si la información estudiada no es de calidad; lo mismo será la predicción.

2. DIAGNÓSTICA

"¿POR QUÉ HA OCURRIDO?"

Ayuda a profundizar, averiguar e identificar patrones. Y lo logra utilizando estructuras de datos multidimensionales y algoritmos para identificar las causas de algún problema, patrones, tendencias y correlaciones.

4. PRESCRIPTIVA

"¿QUÉ DEBEMOS HACER?"

Va un paso más allá de la predicción para recomendarte el curso de acción más adecuado. Lo hace utilizando algoritmos de optimización y simulación que evalúan distintos escenarios y posibles resultados.

[Artículo completo](#)

Ventajas y retos, Sistemas de Control de Inventario

En nuestra industria no hay peor sensación que no saber si tienes suficientes suministros para el mes. Pues esta situación puede costarte dinero, tiempo y en algunos casos, hasta clientes.

Hoy en día, los sistemas de control de inventarios ya no son una herramienta exclusiva para grandes empresas; son una necesidad para cualquier persona que maneje un almacén. Ya que son herramientas diseñadas para registrar, organizar y dar seguimiento a todo lo que entra y sale en él.

Esto es lo que hacen por ti:

- Saber en tiempo real qué tienes y qué necesitas.
- Evitar compras innecesarias.
- Prevenir pérdidas por robo hormiga o errores de registro.
- Detectar piezas obsoletas o con baja rotación.
- Optimizar tus pedidos y entregas.

Sin embargo, como cualquier otro cambio, migrar tu operación tradicional a un entorno digital y optimizado, siempre va a ser un reto. Así que aquí te compartimos algunas ventajas y retos que deberías considerar:

Ventajas claras:

- Reducción de pérdidas por desorganización.
- Mejor planificación de compras y mantenimientos.
- Ahorro de tiempo al momento de buscar insumos.
- Facilita auditorías o revisiones internas.

Retos a considerar:

- Requiere disciplina en los registros.
- Hay una curva de aprendizaje.
- Puede implicar una inversión inicial.



[Artículo completo](#)

Según un estudio de Meteor Space, el 43% de las pequeñas empresas no gestionan su inventario o lo hacen de forma manual. Una ineficiencia que puede resultar en pérdidas significativas.